

第4回 J A 販売戦略支援セミナー

『加工業務野菜の J A 販売マーケティング現地研修会』報告

(社)農協流通研究所は全国農業協同組合中央会、全国農業協同組合連合会の協賛を受け、第4回 J A 販売戦略支援セミナーを19年2月15(木)～16日(金)に福島県福島市で開催した。全国から J A , J A 全農県本部、J A 経済連など約60名の参加があった。

今回のテーマは「加工業務野菜の供給はどのような対応が求められているか」で、野菜の加工業務用への販売が J A の販売戦略上の課題とされているなか、加工業務用の原料青果物に要求される品質・スペックの習得や契約栽培を推進していくために必要となる生産者の組織化についての研修を目的としたもの。

研修内容は、第一日目の講習会は以下の通り。

1) 「加工業者が求める加工原料野菜について」

講師：澤田清春 デリカフーズ株式会社 取締役 経営企画部長

内容：会社の概要 / 生産者・生産者団体との直接取引の目的・メリット / 加工原料野菜に要求される品質・スペック・価格 / カット野菜工場の現場 / 生産者と取引を行うにあたっての課題 / 野菜の中身評価 等

2) 「加工用野菜生産を目的とした契約栽培の推進、生産者の組織化について」

講師：仲野隆三 富里市農業協同組合 常務理事

内容：産地の概要 / 加工業者との直接取引の目的・メリット / 生産者の組織化方法 / 生産部会の機能・役割 / 契約生産・取引の流れ / 加工業者と直接取引を行うにあたっての課題 等

第二日目の内容は以下の通り。

3) 「 J A 全農福島県本部による加工用野菜への取組みについて」

講師：横山春喜 全農福島県本部 園芸部 園芸販売課長

内容：福島県の園芸生産の概要 / 加工業者との直接取引の目的・メリット / 単協との役割分担 / 契約生産・取引の流れ / 加工業者と直接取引を行うにあたっての課題 等

4) 「 J A 全農全国本部の直販セクションの設置について」

講師：鶴岡益夫 全農 園芸販売部 園芸流通課 審査役

5) 現地研修会

- 見学先：
- ・全農福島県本部 パッケージセンター福島
 - ・山吉青果食品株式会社 桑折工場(さといも加工業者、ISO9000 取得)
 - ・丸果中央商事株式会社 上鳥渡食品工場(カット野菜工場)

デリカフーズの澤田取締役からはグループ企業の概要、加工野菜の特徴、生産者と取引を行う上での課題が、 J A 富里市の仲野常務からは直接取引の目的・メリット、生産者への契約取引の対応などの紹介がなされた。 全農福島県本部からは平成 8 年から拡充してきた県内 3 箇所の青果物流通センター(P C センター)の取組内容やサトイモなど県内企業(山吉青果食品株式会社:「さとまるく〜ん」)と連携した契約生産の新たな対応などの紹介があった。



第 4 回 J A 販売支援セミナー会場



丸果中央商事株式会社（カット野菜工場）での現地研修